

Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение  
высшего профессионального образования  
«Волгоградский государственный социально-педагогический университет»  
Факультет экономики и управления  
Кафедра Управления персоналом  
Научный студенческий клуб «СтУПени+»



**ИНФОРМАЦИОННОЕ ПИСЬМО**

г. Волгоград  
19 мая 2015 год

**Конкурс студентов и учащейся молодежи  
города Волгограда и Волгоградской области  
« IV ВЕСЕННИЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ИГРЫ»**

**ЦЕЛИ И ЗАДАЧИ КОНКУРСА:**

Конкурс проводится с целью содействия внедрению научных знаний в практическую деятельность студентов, профессиональной адаптации и повышения профессиональной компетентности студентов и учащихся средних учебных заведений в области экономики, управления и социологии.

Задачи конкурса:

- содействие расширению и углублению взаимного сотрудничества между учебными заведениями Волгограда и Волгоградской области в сфере экономического образования и просвещения;
- повышение мотивации студентов к изучению экономических дисциплин;
- закрепления у участников конкурса навыков практического применения экономических принципов и теоретических моделей;
- преодоление междисциплинарной обособленности экономических и гуманитарных знаний;
- профориентационная работа учащихся средних учебных заведений;
- формирования навыков работы в команде;
- приобретение участниками навыков экономического мышления.

**УЧАСТНИКИ КОНКУРСА:**

К участию в конкурсе приглашаются команды учащихся учебных заведений города Волгограда и Волгоградской области (возраст участников от 14 до 23 лет) в составе от 4 до 6 человек. Изменение состава команды до конца соревнований не допускаются.

**УСЛОВИЯ УЧАСТИЯ В КОНКУРСЕ:**

Участие в конкурсе – *очное, бесплатное*. Конкурсанты соревнуются в рамках соответствующих их статусу групп:

1. «Учащиеся средних учебных заведений»;
2. «Учащиеся высших учебных заведений».

Команда победитель в каждой группе получает «Диплом I степени» и кубок. Следующие по рейтингу команды в рамках группы, награждаются дипломами, соответственно, второй и третьей степеней и ценными призами. Все остальные команды - получают сертификаты участия в конкурсе.

Приём заявок осуществляется **по 11 мая 2015 года** включительно. Заявочный комплект материалов необходимо направлять **по адресу:** 400131 г. Волгоград, пр. Ленина 27, ауд 16-10, кафедра управления персоналом, **e-mail:** [up\\_vspu@mail.ru](mailto:up_vspu@mail.ru)

**Координатор мероприятия: Шерер Ирина Николаевна**

## РЕГЛАМЕНТ ПРОВЕДЕНИЯ КОНКУРСА

Место проведения – город Волгоград, НУК ВГСПУ

### ***ПЕРВЫЙ ЭТАП – «ВИЗИТНАЯ КАРТОЧКА»***

Участники кратко представляют свою команду и учебное заведение. Длительность представления не более 3 минут.

### ***ВТОРОЙ ЭТАП – «УПРАВЛЕНЧЕСКИЕ БОИ»***

Управленческие бои - это ведение переговоров между двумя командами, направленных на поиск выхода из предложенной командам конфликтной ситуации. При этом каждая из команд руководствуется собственными интересами и должна попытаться максимально их отстоять, то есть либо извлечь из конфликта максимальную для себя пользу, либо свести к минимуму потери, разрешив конфликт. Более подробную информацию о специфике и правилах проведения управленческих поединков см. в Приложении 2

### ***ТРЕТИЙ ЭТАП – «БРЕЙН РИНГ»***

Соревнования по "Брейн-рингу" состоят из матчевых встреч. Каждый бой состоит из одного или нескольких вопросных раундов. В каждом вопросном раунде задается один вопрос. Цель игры состоит в том, чтобы дать правильный ответ на вопрос строго в отведённое время. Команды могут давать ответы по очереди, но не одновременно. В течение вопросного раунда команда может дать не более одного ответа. За правильный ответ давшая его команда получает определённое количество игровых очков. Победительницей боя объявляется команда, набравшая по сумме всех вопросных раундов большее количество очков. Команды распределяются по занятым в бое местам в соответствии с количеством набранных за все вопросные раунды очков. Тематика задаваемых вопросов – экономика, управление и социология.

**ЗАЯВКА**  
**на участие в Конкурсе студентов и учащейся молодежи**  
**города Волгограда и Волгоградской области**  
**« IV ВЕСЕННИЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ИГРЫ»**

Просим допустить для участия в конкурсе команду

« \_\_\_\_\_ »  
 \_\_\_\_\_ »

(Название команды)

в следующем составе:

| № | Ф.И.О. участника | Дата рождения | Место учебы ( название учебного заведения, факультет, курс, группа/класс,) | Контакты (e-mail, тел) |
|---|------------------|---------------|--|------------------------|
|   |                  |               |  |                        |
|   |                  |               |  |                        |
|   |                  |               |  |                        |
|   |                  |               |  |                        |
|   |                  |               |  |                        |
|   |                  |               |  |                        |
|   |                  |               |  |                        |

Капитан команды \_\_\_\_\_

(Ф.И.О. Подпись)

Научный руководитель \_\_\_\_\_

(Ф.И.О. Подпись)

« \_\_\_\_\_ » \_\_\_\_\_ 20\_\_ г.

Приём заявок осуществляется **по 11 мая 2015** года включительно. Заявочный комплект материалов необходимо направлять **по адресу:** 400131 г. Волгоград, пр. Ленина 27, ауд 16-10, кафедра управления персоналом, **e-mail:** [up\\_vspu@mail.ru](mailto:up_vspu@mail.ru)

### «УПРАВЛЕНЧЕСКИЕ БОИ»

Данный этап построен на основе авторской технологии тренинга «Управленческие поединки» *Владимира Тарасова* и предназначен для формирования умений и навыков использования приёмов управленческой борьбы, как безусловной составляющей любой управленческой деятельности, без владения которой невозможно достичь серьезного успеха ни в экономике, ни в менеджменте, ни в политике, ни в личной жизни.

Участники одной команды будут состязаться с другими командами в рамках своей группы «Учащиеся средних учебных заведений» или «Учащиеся высших учебных заведений». Для проведения переговоров каждая из команд должна выдвинуть по одному «бойцу»- переговорщику и одному секунданту на каждый бой. Переговоры проводятся в общей аудитории, где собираются все команды.

Ведущий зачитывает описание конфликтной ситуации с соответствующими ролями, которые «бойцы» команд участвующих в поединке выбирают методом жребия. В течение «белого раунда» участники будут вести прямые устные переговоры друг с другом в соответствии с выпавшими ролями в течении 5 минут. Затем ведущий объявляет «черный раунд» и «бойцы» в рамках прежнего задания меняются ролями и вновь в течение 5 минут ведут устные переговоры друг с другом.

Секундантам разрешается писать и передавать переговорщикам записки, которые они могут использовать при переговорах. Секундант любой команды может обратиться к ведущему с просьбой прервать переговоры на 30 секунд для совещания с «бойцом». Другие члены команд не могут допускать никаких устных комментариев, давать переговорщикам устные указания или подсказывать.

Оценку производят три независимых судейских коллегии по три человека каждая: первая коллегия представляет мнение наемных работников (оценивающих способность менеджера обеспечить материальное и моральное благополучие своих подчиненных), вторая — мнение собственников (оценивающих способность менеджера сохранить и приумножить их собственность); третья - мнение делегирующих на переговоры (оценивающих способность менеджера отстоять и продвинуть свою позицию на жестких переговорах). После проведения двух раундов все судьи поднимают листок с номером выигравшего «бойца». Каждый из судей публично объясняет свое решение.

Критериями оценки игроков являются:

1. Следование участников выше оговоренным правилам ведения поединков.
2. Насколько команда смогла извлечь для себя выгоду из принятого решения/найденного компромисса.
3. Как команда вела поединок:
  - артистичность (проявление ораторского искусства)
  - аргументированность своего решения (убедительность)
  - контраргументация (умение реагировать на аргументы и противоположной команды)
  - тактичность по отношению к оппонентам.

Большинством голосов присуждается победа одному из бойцов. Если число голосов равно, то каждый из бойцов получает один балл. Таким образом, счет может быть 1:0, 0:1 и 1:1.

Число баллов набранных «бойцами» команд в управленческих боях суммируется с баллами набранными командами на первом этапе. По итогам второго этапа составляется и открыто объявляется рейтинг команд в каждой группе.

Команды, занявшие 1 и 2 место в рейтинге каждой группы, приглашаются принять непосредственное участие в третьем этапе – экономических дебатах. Команда, занявшая 3 место в рейтинге, приглашается принять участие в третьем этапе в качестве судей. Остальные команды группы, занявшие более низкие места в групповом рейтинге, могут принять участие в третьем этапе в качестве экспертов.